

迈向云端



Kronologi 正处于一个关键时刻，它正寻求从传统的存储解决方案提
供商转型为一家人工智能驱动的技术公司。

从存储到人工智能：Kronologi 的新战略能否成功？

业绩不佳的财政年往往会让股东们产生一个疑问：未来会怎样？对于 Kronologi 亚洲（Kronologi）而言，这个问题尤为关键。2025 财年业绩不佳，创下十年来首次税前亏损，同时与 Quantum 机构公司（简称 Quantum）的长期合作关系也宣告结束。

2026 财年股东大会并非简单地回顾过去，而是管理层借此机会阐述了公司未来发展方向为何超越传统存储企业，以及新的人工智能战略将如何重归长期增长。

企业面临十字路口

公司转型的理由显而易见。2025 财年对 Kronologi 而言是动荡的一年，营业额下降 30.6% 至 1.938 亿令吉，集团录得十年来首次税前亏损，主要原因是 2.063 亿令吉的商誉减值和 1770 万令吉的云解决方案中心减值。

与 Quantum 长期合作关系的结束，不仅仅意味着失去了一位技术合作伙伴。尽管 Quantum 品牌产品贡献了 2025 财年约 26% 的收入，但合作关系的终止引发了巨额减值支出，并强化了管理层将集团重新定位至新增长领域的决策。

管理层认为，鉴于企业数据管理格局的快速变化，此次转型势在必行。传统存储解决方案日益商品化，而人工智能正在从根本上改变企业管理和利用数据的方式。

企业不再纠结于数据存储位置或如何降低存储成本，而是日益关注人工智能如何安全地访问数据、如何确保敏感信息留在国内，以及如何在加速人工智能应用的同时满足治理和监管要求。这反映了行业更广泛的转变，即价值不再仅仅依赖于存储容量，而是转向智能数据管理。

意识到这些结构性转变，Kronologi 正在从传统的企业存储供应商转型为人工智能数据基础设施供应商。通过其在亚太地区的独家合作伙伴关系，集团计划与亚马逊云服务 (AWS) 和微软 Azure 等超大规模云提供商形成互补而非竞争关系，帮助企业在混合资讯科技环境中协调数据，同时满足日益增长的数据治理和主权需求。

为了执行这一战略，Kronologi 构建了一个战略技术合作伙伴生态系统，每个合作伙伴都专注于人工智能数据基础设施价值链的不同层面。

该系统的核心基础是 LT ZERO 公司 (LT ZERO)。LT ZERO 通过与德国 BDT Media Automation GmbH 的合作，提供安全且可扩展的归档存储，能够保存 PB 级 (petabytes) 数据长达 100 年，以支持人工智能生成数据的几何指数级增长。

在此基础上，亚洲 Hammerspace 公司（Hammerspace）致力于解决人工智能面临的最大基础设施挑战之一——确保数据快速高效地到达图形处理器（GPU）。其 Tier 0 架构最大限度地减少了数据访问延迟，同时实现了跨多个云端和本地环境的数据无缝协调，从而帮助企业最大限度地发挥昂贵的人工智能计算资源的性能。

Secuvy, Inc.（简称 Secuvy）完善了整个生态系统，助力企业持续探索、分类和保护敏感数据。这有助于企业在人工智能利用信息之前，满足日益严格的数据主权、隐私和监管要求。

这些合作伙伴关系加起来相当于三个以上的独立合作项目。它们将 Kronologi 的技术生态系统从传统的企业存储扩展到人工智能数据基础设施。从股东的角度来看，这种多元化增强了集团的价值主张，并降低了其对单一技术生态系统的依赖。

初步进展迹象

管理层报告称，业务已初见成效。集团 2027 财年第一季度营收达 6190 万令吉，同比增长 4.5%，其中大部分营业额来自新的战略合作伙伴。

为向股东展示转型进展，管理层制定了未来三年营收目标，分别为 2.3 亿令吉、2.7 亿令吉和 3.3 亿令吉。最新季度营收约占最终目标的 18.8%。尽管这些是积极的早期迹象，但转型仍处于起步阶段，其长期成功与否将在未来几年逐渐明朗。

股东应关注哪些方面？

尽管 Kronologi 凭借清晰的战略、可靠的技术合作伙伴、稳健的资产负债表（截至 2027 财年第一季度，现金储备达 4700 万令吉，负债率仅为 14.5%）进入转型阶段，但成功执行仍远非板上钉钉的事。因此，股东应持续关注以下几个关键领域。

首个挑战在于战略合作伙伴关系的可持续性。尽管 Kronologi 已与 LT ZERO、Hammerspace 和 Secuvy 建立了亚太地区的独家合作伙伴关系，但这些合作安排的长期经济效益仍不明朗。合作期限、独家授权范围、续约条款和商业安排均未公开披露。由于 Kronologi 并不拥有相关技术，股东应密切关注这些合作伙伴关系能否保持稳定，并持续支持集团的长期增长目标。

其次，关键在于竞争差异化。尽管 Kronologi 并不直接与超大规模云服务供应商竞争，但企业在人工智能基础设施和数据管理解决方案方面拥有众多选择。因此，集团必须证明其在亚太地区独有的合作伙伴关系、厂商中立的策略以及区域实施专长，能够提供足够的差异化优势以赢得客户。

最后，最大的挑战在于商业执行。尽管集团已构建起一个可靠的技术合作伙伴生态系统，但这些解决方案的商业化可能比销售传统企业存储产品复杂得多。人工智能基础设施项目通常需要更长的销售周期，因为在部署前需要进行技术需求评估、概念验证测试以及获得多个利益相关方的批准。Kronologi 必须提升市场认知度，并与客户紧密合作，在满足数据治理、主权和监管要求的同时，展现这些解决方案的价值。最终，成功与否取决于能否将这些机遇转化为持续的收入和不断提高的利润。

结语

Kronologi 为其未来描绘了一幅引人入胜的愿景。然而，真正的考验在于执行力——集团能否成功地将这些合作关系商业化，并将愿景转化为可持续增长、更高的盈利能力和长期的股东价值。

[END]

Special Announcement



PANEL DISCUSSION 30 July 2026 | 9:00 AM - 1:15 PM

AGMs: The Good, The Bad and The Ugly

Unpack what defines a good AGM, what best practices should look like, and what companies should avoid.

Facilitator	Lead Discussant	Lead Discussant
 Nadia Zainuddin Director Executive Education Asia School of Business	 Dr Ismet Yusoff Al-Bakri CEO Minority Shareholders Watch Group	 Professor Mak Yuen Teen Chair, GDInstitute Visiting Professor, Asia School of Business

MSWG
MINORITY SHAREHOLDERS WATCH GROUP

8 CPD HOURS **IN-PERSON SESSION**

FRAUD, SCANDALS & GOVERNANCE RED FLAGS

DETECT, ESCALATE AND PREVENT

12 AUGUST 2026
WEDNESDAY

9.00 AM - 5.00 PM

AICB CENTRE OF EXCELLENCE,
KUALA LUMPUR

Scan the QR Code for more details

[mswg.org.my](https://www.mswg.org.my)

MSWG
MINORITY SHAREHOLDERS WATCH GROUP

8 CPD HOURS **IN-PERSON SESSION**

FINANCIAL CRIME OUTLOOK 2026

Understanding the Environment, Governance Expectations, and Strategic Response

13 AUGUST 2026
THURSDAY

9.00 AM - 5.00 PM

AICB CENTRE OF EXCELLENCE,
KUALA LUMPUR

Scan the QR Code for more details

[mswg.org.my](https://www.mswg.org.my)

MSWG
MINORITY SHAREHOLDERS WATCH GROUP

8 CPD HOURS **IN-PERSON SESSION**

AML/CFT GOVERNANCE AND BOARD OVERSIGHT

Understanding Risk, Regulatory Expectations, and Leadership Accountability

18 AUGUST 2026
TUESDAY

9.00 AM - 5.00 PM

AICB CENTRE OF EXCELLENCE,
KUALA LUMPUR

Scan the QR Code for more details

[mswg.org.my](https://www.mswg.org.my)

MSWG
MINORITY SHAREHOLDERS WATCH GROUP

16 CPD HOURS **IN-PERSON SESSION**

ENTERPRISE RISK MANAGEMENT (ERM)

Building Organisational Resilience through Structured Risk Oversight

19 & 20 AUGUST 2026
WEDNESDAY & THURSDAY

9.00 AM - 5.00 PM

THE MAJESTIC HOTEL,
KUALA LUMPUR

Scan the QR Code for more details

[mswg.org.my](https://www.mswg.org.my)

MSWG
MINORITY SHAREHOLDERS WATCH GROUP

4 CPD HOURS **WEBINAR SESSION**

GOVERNANCE THAT EARNS TRUST

WORKING WITH MCCG

27 AUGUST 2026
THURSDAY

9.00 AM - 1.00 PM

MICROSOFT TEAMS

Scan the QR Code for more details

[mswg.org.my](https://www.mswg.org.my)

Register Now

NATIONAL CLIMATE GOVERNANCE SUMMIT 2026

Resilience in a Hothouse World

3 - 7 August 2026 **Sasana Kijang, Kuala Lumpur** **Hybrid**

In partnership with:

MSWG
MINORITY SHAREHOLDERS WATCH GROUP

NGCS 2026 is Climate Governance Malaysia's flagship annual event, uniting cross-sector leaders to advance climate governance and accelerate climate action.

Join us at **NGCS 2026** by activating the **NGCS Impact Pledge** during registration and turning Summit insights into action.

cgm.malaysia.com

DISCLOSURE OF INTERESTS

With regard to the companies mentioned, MSWG holds a minimum number of shares in all the companies covered in this newsletter.

DISCLAIMER

This newsletter and the contents thereof and all rights relating thereto including all copyright is owned by the Badan Pengawas Pemegang Saham Minoriti Berhad, also known as the Minority Shareholders Watch Group (MSWG).

The contents and the opinions expressed in this newsletter are based on information in the public domain and are intended to provide the user with general information and for reference only. Best efforts have been made to ensure that the information contained in this newsletter is accurate and current as at the date of publication. However, MSWG makes no express or implied warranty as to the accuracy or completeness of any such information and opinions contained in this newsletter. No information in this newsletter is intended to be or should be construed as a recommendation to buy or sell or an invitation to subscribe for any, of the subject securities, related investments or other financial instruments thereof.

MSWG must be acknowledged for any part of this newsletter which is reproduced.

MSWG bears no responsibility or liability for any reliance on any information or comments appearing herein or for reproduction of the same by third parties. All readers or investors are advised to obtain legal or other professional advice before taking any action based on this newsletter.