

黃漢良

## Ninetology獻購前

# 每股20仙售靈通方案



黃漢良：選擇脫售股權，主要出於個人財務問題，與公司展望沒有關係。

黃漢良脫售股權時機正置靈通方案股價大漲之際，時機問題引起市場負面揣測，黃漢良解釋說，選擇脫售股權主要出於個人財務問題，與公司展望沒有關係。

(吉隆坡20日訊)靈通方案(INGENS, 0034, 创业板科技組)執行董事黃漢良直言，自己早在Ninetology行銷公司向4大股東提出股權獻購前，就把間接持有的靈通股權轉讓給現任大股東陳文龍，而且每股脫售價僅約20仙，遠低於Ninetology行銷提出的55仙獻購價。

黃漢良在股東大會後向媒體透露，自己原本透過持有FirstWide Success私人有限公司的20%股權，間接持有靈通方案的18.13%股權，惟他已在今年8月17日將FirstWide Success所有股權轉賣給陳文龍，目前已沒有任何股權在手。

由於黃漢良脫售股權時機正置靈通方案股價大漲之際，時機問題引起市場負面揣測，媒體亦直問脫售靈通股權是否因對公司未來沒有信心，對此黃漢良解釋說，選擇脫售股權主要出於個人財務問題，與公司展望沒有關係。

針對黃漢良脫售股權不到兩週後，即傳出Ninetology行銷方案以每股55仙向陳文龍等4位大股東提出股權獻購，他表示

不願就此多作遐想。

對於公司股價是否值55仙的問題，黃漢良拒絕私下評論公司估值；至於Ninetology行銷為何對公司產生興趣，他認為或許是看中公司發展完善的基礎設施及業務網絡，因這些條件正是Ninetology行銷所欠缺的。

詢問公司未來是否還會出現這樣“戲劇化”的發展時，他笑說，類似事件將對公司發展造成不良後果，而公司在事件發生後也不斷接到許多人士致電查問，“希望不會”再有類似事件出現。

“我們董事部的職責，是確保公司正常運作及持續成長，至於股東如何處理股權，你們應該直接去問他（陳文龍）比較妥當。”

據他所述，公司是通过陳文龍介紹下，於2、3個月前認識Ninetology行銷，並與後者聯營展開電訊設備分銷業務，同時強調雙方合作關係不會受股權獻購事件影響，早前宣布的聯營計劃亦將如常運作。

## 股東大會意外冷清

靈通方案上個月因合作夥伴——Ninetology行銷公司提出備受爭議的股權獻購案，而成為市場熱烈討論對象，市場人士原本預測因陳文龍拒絕出讓持股而橫財夢破裂的小股東今日將群起發難，不料現場反應未如想像中火爆，出席股東亦寥寥可數。

根據股東人場記錄，今日出席大會的股東人數只有9人，合計持股少於800萬股，代理股東則有15人，包括陳文龍委任的代理股東，聯合持有34.1%股權，出席人數與年報中列明的1千930位公司股東相差甚遠，近99%股東沒有出席大會。

在今次獻購案中受關注的陳文龍，今日亦未如預料般現身公司常年股東大會，但管理層透露陳文龍已正式要求入駐董事部擔任執行職位，相信很快會出現在公司董事部名單。

黃漢良說，相關委員會正評估陳文龍提出的要求，如無意外，陳文龍料短期內順利進入董事

部。

不過，他不愿回應陳文龍是否可能頂替在本月7日宣布呈辭的拿督弗洛索，擔任執行主席職位。

弗洛索原本亦是FirstWide Success公司股東之一，惟已在本月7日宣布把股權賣給陳文龍，並於同日宣布引退。

因此，在場記者詢問已放棄大股東身分的黃漢良是否亦將淡出董事部，他回答說這視公司需要而定，但就目前情況而言，相信短期內他會繼續留任，畢竟公司目前還有各項發展計劃需要他推波助瀾。

此外，早前公開對Ninetology行銷提出的股權獻購案表示質疑的小股東監督機構(MSWG)，今日亦有派代表出席股東大會，黃漢良透露該機構共提出4個問題，惟拒絕表露細節，僅說問題主要關係公司財務情況和業務展望。

## 3方向發展業務

業務方面，黃漢良透露目前正與數個政府部門密切洽談保健系統落實工作，同時將致力發展電訊業務，投資軟件業務，希望藉此提升公司財務表現的持續性。

他坦言，公司業務和盈利的持續性，是許多股東目前最關注的課題，董事部目前亦正朝此方向努力，希望透過各種新業務項目穩定財務表現。

“早前與Ninetology行銷合作進行的ZTE智能設備分銷業務，首批5千單位分銷產品將於近期抵達，為達成5%市占目標，我們需賣出至少3萬單位智能設備。”

對於公司轉虧為盈能力，他表示公司今年首季業績已經轉盈，惟不能保證未來財務表現能否延續首季強勢。